

C & S GmbH

Gegründet am 1. Juli 1995, ist die Consulting & Solutions GmbH in Essen eines der jüngsten Unternehmen im Kreis der R/3-Systemhäuser. Aus Überzeugung hat sich C & S dem Konzept der weltweit führenden integrierten Standardsoftware voll verschrieben. Mittelständischen Unternehmen werden exklusiv alle Leistungen rund um R/3 geboten – auf Wunsch zu attraktiven Festpreisen. Natürlich entsteht ein Systemhaus, das gleich mit 20 Mitarbeitern startete, nicht aus dem Nichts heraus: C & S ist ein Unternehmen der CUBIS-Gruppe und der HPC GmbH.



Consulting & Solutions: Auf das „UND“ kommt es an bei C & S

Mit ihrer R/3-Lösung zum attraktiven Festpreis machte das Essener Unternehmen schon kurz nach der Gründung Schlagzeilen. C & S bietet das modulare Client/Server-System der SAP mit Modulen für Finanzbuchhaltung, Anlagenbuchhaltung und Controlling einschließlich Datenbank-/Applikationsserver komplett installiert zu einem Preis an, der sich auch für mittlere und kleinere Firmen sehr gut rechnet. Damit reagierten die Geschäftsführer Dieter Raiss und Rainer Rathgeber auf ein dringendes Bedürfnis mittelständischer Unternehmen. Und sie machten dem Namen ihres Unternehmens alle Ehre. Nomen est omen: Consulting & Solutions gilt sozusagen als Grundgesetz des Hauses, wobei die Betonung auf dem Wort „UND“ liegt. Denn Beratung allein bringt noch nicht die endgültige Lösung.

Und die richtige Lösung zaubert man nicht einfach aus dem Hut. Das wissen die beiden Leiter des kontinuierlich größer werdenden C & S-Teams aus langjähriger Erfahrung nur zu gut. Heute können sie von Essen aus mit einem einzigartigen Dienstleistungsangebot aufwarten.

C & S, ein Unternehmen der CUBIS-Gruppe „UND“ der HPC

Zur CUBIS-Gruppe, einem der weltweit größten Technologiedienstleister, gehören mehr als 100 Gesellschaften in über 30 Ländern, darunter beispielsweise auch der Rheinisch-Westfälische Technische Überwachungsverein. Von der Zugehörigkeit zu dieser Unternehmensgruppe profitieren deshalb unter anderem all jene mittelständischen C & S-Kunden, die eine Zertifizierung der Geschäftsprozesse entsprechend ISO 9000ff anstreben.

Denn wer könnte einem Unternehmen dabei besser hilfreich zur Seite stehen als die „Erfinder“ und „Kontrolleure“ dieses Industrie-Standards. In besonderen Fällen, in denen ein Business-Reengineering im größeren Stil, beispielsweise zum Erlangen der ISO-Zertifizierung, unumgänglich ist, haben die Berater von C & S überdies keine Scheu, auf Wunsch auch die HPC GmbH mit ins Boot zu setzen. Den Kunden kommt auf diese Weise das enorme Erfahrungspotential hinsichtlich der Geschäftsprozessoptimierung von einem der renommiertesten deutschen Consultingunternehmen zugute. Damit wäre beantwortet, warum ein so junges Unternehmen soviel Erfahrung bieten kann. Aber warum bietet C & S mittelständischen Unternehmen exklusiv das Client/Server-System R/3?

Eine ideale Lösung paßt sich dem Unternehmen an, nicht umgekehrt

Das Konzept, mit dem SAP R/3 innerhalb weniger Jahre zur weltweit erfolgreichsten Lösung für betriebswirtschaftliche Anwendungen wurde, hat konsequent den Betrieb als Ganzes im Blick: Die einzelnen Module der integrierten Standard-Software verfügen über eine einheitliche Datenbasis, ein einheitliches Berichtswesen und eine einheitliche Benutzeroberfläche, die auf einfache Bedienung ausgelegt ist. So können alle Abteilungen stets problemlos mit den aktuellen Daten der anderen Abteilungen arbeiten. Darüber hinaus läßt R/3 den Anwendern die freie Wahl bei der Hardware – das System ist also zukunftsicher. Daher haben sich bis heute weltweit bereits über 3.000 Unternehmen aller Größen und Branchen für R/3 entschieden.

Aus Sicht von C & S eignet sich R/3 gerade deshalb für den Mittelstand so gut, „weil das System einen wirklich ökonomischen Einsatz der Datenverarbeitung gewährleistet. Denn vor dem Hintergrund der wirtschaftlichen Entwicklung stellt sich gerade für mittelständische Unternehmen die Frage, wie sich die spezifischen Geschäftsprozesse optimieren lassen

und ob die bestehende Software überhaupt noch effizient arbeitet“, resümiert Dieter Raiss. „Wir analysieren gemeinsam mit dem Kunden die Möglichkeiten, die sich für sein Unternehmen durch den Einsatz von R/3 ergeben. Wir zeigen ihm zum Beispiel detailliert auf, welche Rationalisierungspotentiale und Wettbewerbsvorteile das System für seine Firma kurz-, mittel- und langfristig bringt.“ Und das sind in der Regel sehr, sehr viele. Denn alle funktional zusammengehörenden Geschäftsabläufe, egal ob branchen- oder unternehmensspezifisch, können mit der Standardsoftware zu einer durchgängigen Kette verknüpft werden. Ohne Ausnahme lassen sich auf diese Weise die Geschäftsprozesse verbessern, um die Schnelligkeit und Flexibilität des Unternehmens zu fördern.

Warum es das System R/3 bei C & S zum Festpreis gibt

„Ein wesentlicher Vorteil des Client/Server-Systems R/3 ist seine umfassende Funktionalität. Aus dem großen Angebot an Funktionen können individuell die ausgewählt werden, die ein Anwender benötigt. Selbst spezifischste Anforderungen eines Unternehmens können ohne aufwendige Individualentwicklungen standardmäßig erfüllt werden. Und wenn sich diese Anforderungen erweitern oder ändern sollten, können neue Funktionen der Software einblendend werden“, kommentiert Rainer Rathgeber die SAP-Lösung. Um die Einführungskosten trotz der oft unterschiedlichen Anforderungen für den Kunden von Anfang an überschaubar zu machen, hat C & S das „R/3 Starterpack“ für mittelständische Unternehmen entwickelt. Die klare Preisgestaltung macht die Investition in die Zukunft präzise kalkulierbar.

Bei C & S bekommen mittelständische Unternehmen ganzheitliche Anwendungen für die Betriebswirtschaft, die sicherstellen, daß einmal erfaßte Daten bedarfsgerecht an jedem Arbeitsplatz aktuell zur Verfügung stehen. Die einzelnen R/3-Module werden von C & S

voreingestellt. „Ein von uns voreingestelltes System kann in sehr kurzer Zeit beim Kunden vor Ort optimal an die individuellen Geschäftsprozesse angepaßt werden. Wir reduzieren also durch dieses Vor-Customizing den Installationsaufwand und damit die Einführungszeit und damit wiederum die Kosten“, erklärt Dieter Raiss das Angebot von C & S. Kein Wunder, daß der Mittelstand auf dieses bislang einmalige Angebot entsprechend reagiert. Garantieren die Experten von C & S doch obendrein für die gute Schulung der Mitarbeiter und die Realisierung aller benötigten Schnittstellen und Konvertierungen zu anderen Programmen, etwa im Bereich der Produktion.

Zur Sicherstellung des Systembetriebs bieten die Essener neben einem qualifizierten Hotline-Service einen „Early-Watch-Service“, eine permanente oder fallweise Unterstützung in allen Belangen der System- und Datenbankadministration „UND“ bei Bedarf Back-up-Ressourcen und Safety-/Security-Konzepte. Getreu dem Firmenmotto Consulting „UND“ Solutions.

„Mit R/3 erhalten mittelständische Firmen eine Software mit einmaliger Funktionalität, die ihre Anforderungen ohne zusätzlichen Programmieraufwand abdeckt.“

Adressen und Ansprechpartner

- C & S Consulting & Solutions GmbH
Schönscheidtstraße 28
D-45307 Essen
Telefon 02 01/172-1100
Telefax 02 01/172-1177
- Ansprechpartner
Dieter Raiss, Rainer Rathgeber